

Wat zijn de kenmerken van een succesvolle verkoper?

Train de randvoorwaarden voor succes.

De Sales Masterclass van BIZNIZcoach is gebaseerd op diverse daadwerkelijk gevolgde trainingen, opleidingen en cursussen. Hieruit zijn de beste en praktische aspecten gefilterd.

De sales training is géén (gedrags)training met kunstjes en trucjes, maar een training in professionele sales attitude en sales DNA.

Hieronder een greep van de genoten trainingen en cursussen:

- Target Account Selling
- Power Base Selling
- Consultative Selling
- Strategisch Account Management
- Sales & Account Management (Erasmus)
- SPIN-methode
- Effectief presenteren
- en meer...

Prijs op aanvraag, onder andere afhankelijk van de gewenste ontwikkelgebieden en grootte van de groep.

Be a winner!

eerlijk uniek
improvement
strategisch mkb+
sales realistisch
praktisch kompas
training effectief
mission statement
coaching BIZNIZ 2.0

